



Тел.: (812) 984-4580,
 (812) 430-19-53
 Skype: Piter-Consult
 ksm@piter-consult.ru
 www. Питер-Консалт.рф

Номер	Услуга	Цена, т.р.*	Сроки, дней*	Структура	Пример	Процедура заказа
Разработка бизнес-планов						
1.1	Бизнес-план для гранта на открытие малого бизнеса	30	10	http://piter-consult.ru/assets/files/BP-structure-grant.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Water cleaning.pdf	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Business-planning-procedure.html
1.2	Бизнес-план для банка при наличии материального обеспечения	40	14	http://piter-consult.ru/assets/files/BP-structure-bank.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/BPsvai.pdf	
1.3	Бизнес-план для инвестора и владельца бизнеса	50	21	http://piter-consult.ru/assets/files/BP-structure-investor.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Micro-Finance-regions.pdf	
Проведение маркетинговых исследований						
2.1	Обзор рынка по источникам Интернета	30	7	http://piter-consult.ru/assets/files/Survey-structure-min.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/MR cottedges.pdf	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Marketing-research-procedure.html
2.2	Полный анализ рынка (без полевых исследований)	50	14	http://piter-consult.ru/assets/files/Survey-structure-full.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/FC%20research.pdf	
Разработка элементов системы управления						

Прайс-лист на услуги бизнес-консалтинга компании "Питер-Консалт"

3.1	Маркетинговый план на основе экспресс-диагностики предприятия и рынка	30	14	http://piter-consult.ru/assets/files/MP-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/MP-tutors.pdf	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Marketing-plan-procedure.html
3.2	Определение эффективных направлений развития бизнеса на основе экспресс-диагностики предприятия и рынка	20	5	http://piter-consult.ru/assets/files/SWOT-analysis-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/SWOT-analysis.pdf	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/SWOT-procedure.html
3.3	Стратегия развития на основе экспресс-диагностики предприятия и рынка	30	10	http://piter-consult.ru/assets/files/Strategy-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/ETM%20strategy.pdf	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Strategy-procedure.html
3.4	Система показателей на основе стратегии развития (включая стимулирование персонала)	20	10	http://piter-consult.ru/assets/files/BSC-structure.doc	http://piter-consult.ru/home/Articles/Technic-materials/BSC-result.html	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Indicator-system-procedure.html
3.5	Система стимулирования персонала по показателям	15	5	http://piter-consult.ru/assets/files/Motivation-system-structure.doc	http://piter-consult.ru/home/Articles/Technic-materials/Salary-system-result.html	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Stimul-procedure.html
3.6	Описание и оптимизация основных бизнес-процессов на основе экспресс-диагностики работы предприятия	70	30	http://piter-consult.ru/assets/files/Biz-Proc-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Biz-Proc%20SM.rar	http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/BizProc-procedure.html

Прайс-лист на услуги бизнес-консалтинга компании "Питер-Консалт"

3.7	Пакет работ по совершенствованию системы управления предприятием	110	50	http://piter-consult.ru/assets/files/MS-structure.doc		http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/MS-procedure.html
	Разработка проекта учётной системы					http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/MS-procedure.html
4.1	Пакет работ по совершенствованию системы управления	110	50	http://piter-consult.ru/assets/files/MS-structure.doc		
4.2	ТЗ на внедрение информационной управленческой системы	50	20	http://piter-consult.ru/assets/files/ERP-structure.doc		
4.3	Проведение тендера среди внедренцев, приёмка результатов внедрения	50	По согласованию с внедренцами	http://piter-consult.ru/assets/files/Installation-structure.doc		
4.4	Итого, с учётом скидки	190	70 + период внедрения			
	Разработка проекта системы управления отношения с клиентами (CRM)					http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/CRM-procedure.html
5.1	Пакет работ по совершенствованию системы управления продажами	70	20	http://piter-consult.ru/assets/files/Sale-management-structure.doc		

Прайс-лист на услуги бизнес-консалтинга компании "Питер-Консалт"

5.2	ТЗ на внедрение системы управления отношениями с клиентами (CRM)	30	10	http://piter-consult.ru/assets/files/CRM-structure.doc		
5.3	Проведение тендера среди внедренцев, приёмка результатов внедрения	30	По согласованию с внедренцами	http://piter-consult.ru/assets/files/Installation-structure.doc		
5.4	Итого, с учётом скидки	115	30 + период внедрения			
Организация бюджетирования в Excel						http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Budgeting-procedure.html
6.1	Регламент бюджетирования на основе экспресс-диагностики системы управления финансами	40	15	http://piter-consult.ru/assets/files/Budget-rules-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Budget-rules.pdf	
6.2	Форматы для бюджетирования в Excel	20	7		http://piter-consult.ru/assets/files/BDR-example.pdf	
6.3	Семинар-тренинг для участников бюджетирования	15	1			
6.4	Итого, с учётом скидки	70	23			
Организация управленческого учёта				Вебинар		http://piter-consult.ru/services/Order-Procedures/Account-policy-order.html

Прайс-лист на услуги бизнес-консалтинга компании "Питер-Консалт"

6.1	Разработка управленческой учётной политики на основе экспресс-диагностики системы управления финансами	30	10	http://piter-consult.ru/home/seminars-webinars/Budgeting-basics.html	http://piter-consult.ru/assets/files/Account-policy.pdf	
6.2	ТЗ на настройки и доработки информационной системы	20	7		http://piter-consult.ru/home/Consulting-shop/IS-installation-project-result.html	
6.3	Приёмка результатов внедрения	15	По согласованию с внедренцами			
6.4	Итого, с учётом скидки	60	17 + период внедрения			
Оценка стоимости бизнеса						
7.1	Оценка стоимости бизнеса по 3-м методам на основании бухгалтерской отчётности	60	15	http://piter-consult.ru/assets/files/Estimation-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Techn%20estimation.pdf	
7.2	Оценка стоимости бизнеса, включая анализ рынка и компании	90	30	http://piter-consult.ru/assets/files/Estimation-full-structure.doc	http://piter-consult.ru/assets/files/Estimation%20example%20cutted.pdf	

(*) Цена и сроки действительны только для предприятий малого бизнеса, работающих в одной отрасли, на одном клиентском рынке, имеющих не более 1-го уровня управления, одно юридическое лицо и не имеющих филиалов и удалённых подразделений

Прайс-лист на услуги бизнес-консалтинга компании "Питер-Консалт"

Цены приведены при условии безналичной оплаты на ИП с УСН.

Порядок оплаты: 50% аванс, 50% после согласования результатов с заказчиком.

Цены предполагают работу

✓ в пределах Санкт-Петербурга или

✓ дистанционно посредством Skype и e-mail или

✓ с привлечением наших региональных партнёров.

В случае необходимости выезда консультанта "**Питер-Консалт**" за пределы Санкт-Петербурга к стоимости работ должны быть прибавлены цена билетов, проживания, командировочные.

Прайс-лист действителен до

1.07.2017