



Пример системы показателей KPI бухгалтерской компании

№	Цель	Подцели 1	Подцели 2	Подцели 3	Показатели	Ед. изм.	Ответственные
1	Увеличение объёма выручки				Выручка за период	тыс. руб.	Генеральный директор
1.1		Увеличение количества клиентов			Количество клиентов на конец периода	штук	Генеральный директор
1.1.1			Предотвращение потерь клиентов		Количество потерь клиентов за период	штук	Генеральный директор
1.1.2			Повышение производительности труда		Количество обработанных документов на 1 сотрудника за период	штук	Генеральный директор
1.1.2.1			
1.1.2.2			
1.1.2.3			 (..) 1,
1.1.2.4			 1,
1.1.2.5			 1-
1.1.2.6			
1.1.2.7			
1.1.2.8			
1.1.2.9			
1.1.2.10			
1.1.2.11			

Пример системы показателей KPI бухгалтерской компании © Питер-Консалт

					
1.1.2.12			
1.1.3			Привлечение новых клиентов		Количество новых клиентов за период	штук	Менеджер по продажам
1.1.3.1			
1.1.3.2			
1.1.3.3			
1.1.3.4			
1.1.3.5			
1.2		Увеличение выручки от новых услуг			Выручка от новых услуг за период	тыс. руб.	Менеджер по продажам
1.2.1		
1.2.2		
2	Повышение эффективности бизнеса				Выручка за период на 1 клиента	тыс. руб.	Генеральный директор
2.1	 1
2.2	 1
2.3	
3	Снижение текучести кадров				Отношение количества сотрудников, покинувших компанию за период, к кол-ву сотрудников на конец периода	%	Генеральный директор

 На сайте компании "Питер-Консалт" можно ознакомиться с [примерами разработанных нами систем показателей KPI, отзывами наших заказчиков](#),  [записью нашего вебинара "Система показателей - основа управления предприятием"](#), а также с [процедурой заказа и построения этого инструмента](#). Узнайте как провести эти

Пример системы показателей КРІ бухгалтерской компании © Питер-Консалт

работы **более экономно** в разделе "Стоимость разработки системы показателей".
🔵 Если вы заполните эту форму, мы подготовим коммерческое предложение, оптимизирующее ваши расходы на выполнение этой работы.